**宁波杉杉股份有限公司**

**2017年8月份调研主要问题汇编**

**Q1： 公司经营业务情况简介？**

A： 公司保持前端锂电池材料业务的发展优势，正极材料不断向高镍、高电压产品发展；负极材料启动了包头10万吨一体化项目，一体化生产线再加上包头的电价优势，可以有效降低成本，提升公司综合实力；电解液业务盈利不及预期主要系前期库存原材料价格下跌，2000吨六氟磷酸锂和20000吨的电解液扩产后会提升其盈利能力。中端电池PACK业务上半年收到2000余套新能源物流车电池系统订单。后端车辆运营，公司会通过引入投资者推进新能源车运营业务发展；能源管理业务有较好的发展态势。另外富银融资租赁已在香港联交所上市，杉杉品牌H股上市事宜也正在积极推进中。

**Q2： 包头负极10万吨一体化建设，对其他生产基地的影响？**

A：一体化的负极材料生产线再加上内蒙古的电价优势，可以有效降低成本，会产生替代产能，有利于提升公司核心竞争力。

**Q3：为什么会进行包头一体化的计划？是因为电价吗？10万吨计划是怎么样的？投资多少？**

A：前端生料是委外加工，一体化后有利于毛利率的提升。包头电价相对较低，具体投资情况请见公告。

**Q4：钴涨价是否可以顺利的成本转嫁？**

A：消费类电子对价格不敏感，钴酸锂溢价能力较强；动力原材料用量较多，对价格敏感。正极的盈利一方面受益于钴价格上涨，另一方面是公司产品结构的调整。

**Q5：负极是只用针状焦吗？性能是否一样吗？**

A：负极还使用石油焦，针状焦生产的产品能量密度更高一些。

**Q6：上半年负极出货1.5万吨，为什么负极出货量会增长这么快？**

A：公司的产品符合市场需求，并且加大市场开发力度。

**Q7：包头10万吨一体化建设，负极产能是否会过剩？**

A：不会，包头10万吨一体化建设是面向下一步市场需求做的产业升级。

**Q8：** **大家都在扩产，产能是否会过剩？**

A：结构性过剩，中高端产能并没有出现出现产能过剩。

**Q9：公司如何看待固态锂电池的发展？**

A：公司的研究院和投资经营团队一直关注着技术的革新，不仅是固态锂电池，同时关注其他新电池技术的发展。

**Q10：电解液下半年的经营状况是否会好转？**

A：电解液业务盈利不及预期主要系前期库存原材料价格下跌，下半年电解液项目投产后会提升其盈利能力。

**Q11：整车和PACK未来的发展状况？**

A：上半年电池PACK业务已经有所突破，上半年收到2000余套新能源物流车电池系统订单；整车业务主要集中在青杉汽车，争取下半年有所突破。