股票代码：603579 股票简称：荣泰健康

上海荣泰健康科技股份有限公司

机构调研纪要

一、时间：2017年11月20日

二、地点：上海市长宁区金钟路968号临空SOHO 6号楼

三、调研机构及人员：

| 序号 | 机构名称 | 人员姓名 |
| --- | --- | --- |
| 1 | 光大保德信基金 | 陆海燕 |
| 2 | 光大保德信基金 | 唐钰蔚 |
| 3 | 光大证券 | 王锐 |
| 4 | 招商证券 | 濮冬燕 |
| 5 | 上海德汇资管 | 张英杰 |
| 6 | 东北证券 | 王朝宁 |

接待人员：应建森、陈娟娟

记录人：王冬

四、会议内容

公司董事会秘书应建森先生、证券业务代表陈娟娟女士就公司三季度的业绩情况及投资者关注的内容进行了交流，具体交流情况如下：

1、荣泰与Bodyfriend新一期的合作进展如何？

与Bodyfriend的新一期的合作协议已完成签订，新协议期由2017年至2019年，协议约定每年采购量不低于5万台。从2014年至2016年的合作情况来看，Bodyfriend每年的实际采购量都远高于实际协议采购量，我们预期这样的趋势在新一期的合作中会延续下去。

2、Bodyfriend的订单占到荣泰收入中相当大的一部分，荣泰会如何应对单一客户所带来的潜在风险？

Bodyfriend占到了韩国按摩椅市场份额的70%以上，而他们的按摩椅绝大部分是由荣泰供应的，荣泰与Bodyfriend可以说是相互依存的关系，这意味着在未来相当长的一段时间，荣泰与Bodyfriend的合作都会继续下去。同时，荣泰也意识到了单一客户所带来的潜在风险，为了应对这样的风险，首先，荣泰充分发挥了售后服务体系完善这一竞争优势，把售后服务网络建到了韩国，为Bodyfriend的客户提供售后服务；其次，从三季报的数据可以看到，荣泰的内销收入增长了99.19%，内销的快速增长使得Bodyfriend带来的收入占比降低；最后，荣泰也在积极开拓其他国外市场。虽然目前与韩国市场相比仍有差距，但也已在国外找到了新的增长点。随着荣泰朝着以上方向不断努力，Bodyfriend作为单一大客户给荣泰带来的风险会越来越小。

3、摩摩哒今年的铺设情况如何，明年预计的铺设量是多少？

摩摩哒共享按摩椅去年铺设约10000台，今年到三季度末，共铺设了41431台，今年的铺设计划是50000台，从目前的铺设情况来看，超过这一计划没有问题。

明年的铺设量尚在测算中，我们会参考这两年的增速进行推算确定。

4、今年的原材料涨价明显，荣泰的产品价格是否会受到影响

我们努力保持已投放市场的产品价格的稳定性。

5、荣泰的募投项目进度如何，是否有新的融资计划

在上市的时候，荣泰的募投项目包括“健康产品生产基地新建项目”、“研发中心新建项目”、“体验式新型营销网络建设项目”、“改扩建厂房”、“销售渠道及售后服务网络建设项目”，其中“改扩建厂房”项目由改建转变为新建。

6、荣泰的税收优惠是否会延续？

目前公司主要享受的税收优惠是出口退税和高新企业有关优惠政策。公司完全符合高新科技企业认定标准，继续享受相关政策没有问题。

7、荣泰在外延投资的选择上有何侧重？

在外延投资的选择上，荣泰会秉承一贯的谨慎风格，紧紧围绕主营业务开展投资，更关注投资项目带来的的整合作用及协同效应。