**重庆三峰环境集团股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：001

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | √公司现场接待  □其他场所接待  □定期报告说明会  □其他： | | □电话接待  □公开说明会  □重要公告说明会 | |
| 参与单位名称及人员姓名 | 海通证券 戴元灿  长江证券 罗松  天风证券 靳晓雪  国泰君安 邵潇  安信证券 汪磊  西南证券 王颖婷  华创证券 庞天一  华创证券 王兆康  景顺长城 王永彬 | | | |
| 时间 | 2020年7月7日13:00-18:00 | 地点 | | 重庆百果园教育基地、公司总部接待大厅 |
| 上市公司接待人员姓名 | 阳正文、刘燕、郑闵、朱用 | | | |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 一、来访客人参观重庆百果园教育基地  二、交流环节  长江证券 罗松：股东主要重视三峰环境的哪些指标？如总资产、净资产、收入、利润等，是否都会纳入考核指标？  阳正文：公司年度经营业绩考核指标由公司董事会审议制定。  西南证券 王颖婷：百果园项目的垃圾来源？重庆市目前生活垃圾处理能力的缺口有多少？  阳正文：百果园主要处理主城区的生活垃圾。目前主城区的生活垃圾处理能力已基本可以满足要求，未来随着城市的发展可能还会有处理能力提升的需要。  长江证券 罗松：公司董事会制定的经营业绩考核指标主要包括哪些？  阳正文：每年公司董事会对经营层的要求是根据当年市场情况确定的。核心指标包括净利润、营业收入、相关指标增长率、每股收益、ROE等等。  长江证券 罗松：董事会考核结果是否会对公司高管薪酬产生影响？  阳正文：是的。  长江证券 罗松：公司的主要项目是否集中在重庆区域？  阳正文：公司在全国二十多个省市自治区直辖市均有业务布局，是全国性的企业。重庆地区项目的单体处理能力较大。  景顺长城 王永彬：您对垃圾焚烧发电行业的未来发展趋势是怎么判断的？十三五期间行业发展速度较快，十四五期间是否还有空间？  阳正文：任何行业的发展都会经历初始期、发展期、成熟期等几个过程。十三五期间虽然沿海和发达地区行业发展很快，但是在中西部地区、乡镇地区还有较大的市场空间，另外填埋场等老的处理设施逐步封场之后，也会对新的垃圾焚烧处理方式产生较大的市场需求。  华创证券 庞天一：公司与德国马丁方面的技术合作后续有何考虑？  阳正文：公司按照协议与德国马丁方面进行合作。通过合作，公司与马丁方面进行了持续的技术交流和共享，对公司和行业的技术发展和提升起到了积极作用。  景顺长城 王永彬：公司在国内炉排炉市场的市占率大概是多少？  阳正文：截至一季度末在国内和国际市场有涉及185个项目、总共313条垃圾焚烧线的市场应用业绩。  国泰君安 邵潇：公司设备销售的毛利率是否偏低？  阳正文：炉排炉是一种定制化产品，不同边界条件、不同垃圾质量的项目需要相应定制不同配置和规格的炉排炉，不同的炉排炉产品价格和毛利率也各不相同。但是公司的整体毛利率是正常的。  长江证券 罗松：公司炉排炉产品的规格是怎么确定的？  阳正文：产品的处理能力规格和客户需求有关，公司产品的设计规格从300吨/日到1050吨/日，可满足客户的各类个性化需求。  长江证券 罗松：为何公司的吨发电量和自用电率在业内领先？  阳正文：主要原因一方面是公司整套垃圾焚烧发电系统设备的运营效率和匹配度较高，生产效率较高；另一方面是公司运营管理水平较高，能耗得到了有效控制。  长江证券 罗松：公司中标的澳门项目为何造价较高？  阳正文：境外项目以及境内港澳地区的项目造价普遍较高。可能与当地社会经济环境和以及市场及配套设施等条件有关。  天风证券 靳晓雪：公司未来的发展方向是怎样的？  阳正文：在市场拓展计划方面：国内市场，公司将充分依托自身的品牌、技术、运营、产业协同等优势，抓住国家生态文明战略及乡村振兴战略机遇，积极布局国内垃圾处理市场，提升国内市场占有率。一是全面开拓垃圾焚烧发电项目投资、EPC建造和核心设备研发制造业务；二是拓展城乡及农村垃圾处理市场；三是积极拓展上下游产业链，横向拓展固废处理相关产业；四是通过投资并购重组等方式收购国内优质垃圾焚烧发电项目及资产。国际市场，抓住国家“一带一路”发展战略机遇，以高性价比的核心装备、较强的运营管理能力和专业化的人才团队为支撑，积极拓展“一带一路”沿线发展中国家的生活垃圾处理市场，实现核心设备、EPC建造和运营管理等产品和技术服务的输出，以提升公司在国际市场的知名度和影响力。  在产业链延伸计划方面：公司一方面将加强与国内环卫市场领军企业合作力度，通过发挥各自在产业链上下游的互补优势，依托公司在生活垃圾焚烧处理方面的技术储备和规模优势，向产业链前端拓展垃圾收运业务、垃圾分类回收及资源化等业务，向产业链后端拓展垃圾渗滤液处理、飞灰处置等业务，充分发挥各项业务之间的协同效应，着力提升公司整体盈利能力。 | | | |
| 附件清单 | 无 | 日期 | | 2020年7月7日 |