

杭州鸿泉物联网技术股份有限公司

投资者关系活动记录表（2021年6月16日至7月1日）

股票简称：鸿泉物联

股票代码：688288

投资者关系活动 类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及 人员姓名	2021年6月16日 现场会议 开源证券 陈宝健、应 瑛 2021年6月18日 现场会议 信达证券 蒋 颖、石瑜捷 锦臻资产 邓申兰 川财证券 姜明松 2021年6月22日 现场会议 东吴证券 侯 宾、宋晓东 财通证券 陈修能 华泰证券 郭雅丽 国寿安保 张 标 一塔资本 崔 问 太保资产 王 喆 2021年6月25日 现场会议 华安证券 赵 阳、夏瀛韬 2021年7月1日 现场会议 中欧基金 刘金辉 兴业证券 孙 乾 翼融资产 宋 进 君上资本 陈奕涵	

时间	2021年6月16日、6月18日、6月22日、6月25日、7月1日
地点	杭州
公司接待人员	<p>董事会秘书 吕慧华先生</p> <p>证券事务代表 章旭健先生</p> <p>证券事务专员 王帆先生</p>
投资者关系活动主要内容介绍	<p>Q. 请问公司最近有哪些变化？尤其怎么看待今年存量重卡的智能视频监控市场？公司进展如何？</p> <p>A. 存量重卡的智能视频监控市场主要受交通运输部《道路运输条例》的推动，存量重卡大约超过500万辆，市场空间较为广阔，弹性空间较大。公司已积极参与了广东、江苏、上海、河南等地的项目，同时也将积极参与其他省份的重卡智能视频监控市场。预计全国各个省份项目陆续启动后，将对公司智能化产品的推广产生积极的影响。</p> <p>此外，公司新产品智能控制器已与多个主机厂签订了开发协议，进展较快，公司也将不断在此市场投入资源，争取取得更大的进展。</p> <p>Q. 近期上游芯片等原材料缺货及涨价潮仍在持续，这是否会对公司生产经营与毛利等方面产生影响？公司采取了何种应对方法？</p> <p>A. 公司在此轮原材料价格上涨之前已经做了相应的准备，对包括芯片在内的关键原材料保持六个月以上的战略储备和滚动备货，同时，公司也正在积极采取一些措施进行应对：</p> <p>一是与芯片和其他关键原材料原厂的高层直接沟通，要求保证供货；</p> <p>二是公司的研发部门不断优化产品的设计方案，通过寻找替代物料等方式，在保证产品功能不变甚至提升的前提下，不断优化产品的成本结构；</p> <p>三是进一步强化公司成本控制与预算管理，同时在生产端严控良品率，做好降本增效工作。</p> <p>截至目前，以上措施发挥了比较积极的成效，公司生产经营基本正常，影响也在可控范围之内。</p> <p>Q. 公司在前装整车厂客户拓展方面进展如何？下一步有什么计划？</p> <p>A. 在前装整车厂客户拓展方面，2020年公司成为中国重汽的供应商。中国重汽是国内商用车的重要生产商之一，2020年共销售了约30万辆重</p>

	<p>卡，排名全国前三。经过长期的技术对接和开发，公司与重汽的合作已经进入批量供货阶段，未来供货的产品将多样化，供货规模也有望持续增长。</p> <p>此外，2020年公司还与徐工集团、上汽红岩、南京依维柯等前装客户达成了合作关系；向沃尔沃商用车供应网联化产品；并成功拓展了大运集团旗下成都大运、湖北大运和山西大运三个生产基地；公司还成为小康集团旗下瑞驰新能源的平台和终端的供应商。</p> <p>进入前装客户需要较长的沟通、协商、导入、认证等环节和周期，而进入后格局和订单较为稳定，因此公司前装客户资源优势是较好的竞争壁垒。公司将继续专注于头部整车厂的拓展与现有客户的维护，与包括一汽在内的多家整车厂保持长期沟通，致力于进一步深化前装渠道优势，将公司各类产品覆盖到更多的车型并不断提高渗透率。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2021年6月16日至7月1日